



**Pytanie 10):** Jeśli chcecie Państwo coś dodać, opowiedzieć w temacie ogłoszeń zapraszamy do wypowiedzi (pole nieobowiązkowe):

1. W tym roku byłem na giełdzie w Ełku nie spodziewałem się że to jeszcze istnieje... ale bardzo się zaskoczyłem sprzedałem jette i kupiłem passata. Zaczynam znowu jeździć na giełdy ?
2. Znacząca większość moich klientów to bliźsi lub dalsi znajomi, osoby którym zostaliśmy poleceni i klienci którzy odwiedzili plac. Analizując sprzedaż z bieżącego roku około 20% aut sprzedanych zostało dzięki ogłoszeniom.
3. Część klientów mam z aut wystawionych przy drodze wojewódzkiej.
4. Już od ponad 8 lat zrezygnowałem ze współpracy z otomoto i nie odczułem mniejszego zainteresowania moimi ofertami.
5. Ogłoszenia dodaje tylko na OtoMoto gdzie również jest transfer ogłoszenia do Olx . Wiec ciężko teoretycznie oszacować czy mam więcej klientów z olx czy OtoMoto. Mieszkam na małej wiosce - ( mam plac - średnio zawsze około 10samochodów). 15km od Opola. Średnio 20/30% udaje mi się sprzedać samochody z polecenia / z placu - resztę OtoMoto . Na chwile obecna niema innej alternatywy , będąc tzw małym autohandlem
6. Obecnie będę wrzucał i promował ogłoszenia na portalu autoplac.pl
7. Moim zdaniem OtoMoto i olx jest numer jeden. Drogo to prawda ale znaczący odzew w porównaniu z innymi portalami. Pozdrawiam Adrian.
8. Pozostają lokalne portale ogłoszeniowe które generują więcej klientów niż OtoMoto
9. Około 20% mobile.de
10. Dużo zależy od rodzaju aut, całe to pantofel i dobre miejsce w mieście, a uszkodzone to stali klienci i internet.
11. Proponuje rozpocząć rozmowy z portalem Allegro, jestem przekonany ze ucieszą się z masowego napływu nowych klientów zwłaszcza odchodzących od współpracy z otomoto.
12. Samochód Volkswagen Polo ogłoszony na portalu otomoto, bardzo zadbane z niskim przebiegiem, cena w średniej, w tydzień po ogłoszeniu kilkaset wyświetleń i kompletnie żadnego telefonu. Po tygodniu ogłaszam na Facebook marketplace i grupach facebookowych, po dwóch

godzinach telefon, klient się umawia na drugi dzień auto sprzedane. Sytuacja powtarza się kilkakrotnie, dla samochodów z różnych segmentów. Maksymalnie kilka dni i sprzedane. Sprzedaje samochody tanie, 80% moich samochodów kosztuje poniżej 20000zł. Uważam, że cena ogłoszenia na otomoto jest nieadekwatna do efektu który dzięki niemu uzyskuje. Prowadzę działalność niedługo bo od 2021 roku, a dzięki otomoto sprzedałem dokładnie 5 samochodów. Dlatego planuje nie wystawiać już samochodów na otomoto, a pieniądze które zaoszczędzę przeznaczę na dodatkowy serwis/detailing/akcesoria do sprzedawanego samochodu. Pozdrawiam

13. Zróbmy coś w końcu z tym Otomoto!!!

14. Trzeba znaleźć jakąś alternatywę dla grupy OLX, może samemu ją wypromować, aby potencjalni klienci również sprawdzali inne portale, żeby poszukiwanie samochodu nie było jednoznaczne z włączeniem portalu Otomoto czy olx. Prowadzę autohandel jako dodatkowe źródło dochodu razem z etatem, nie mam placu żeby zachęcać klientów do odwiedzin, samochody stoją pod domem, nie mam klientów którzy od tak odwiedzają "plac", więc polegam tylko na ogłoszeniach. Wystawiam samochody również na marketplace i różnych grupach na FB, ale 99% zainteresowanych tylko dupę zawraca i niepotrzebnie komentuje, nic konkretnego z tego nie wynika zazwyczaj. Miesięcznie za 5-7 samochodów płacę więcej niż za księgowego i ZUS razem wzięte. Paranoja.

15. Stronę mam na FB stąd 2razy zaznaczyłem 60-70%

16. Większość klientów mam z polecenia, którzy obserwują firmową stronę i FB

17. Samochody do 15 tyś zł. Przed pandemią i na początku głównie było Otomoto i OLX, z biegiem pandemii i wzrostem cen pozostał sam OLX bez spadku zainteresowania.

18. Nie dla OtoMoto

19. Ceny ogłoszeń na portalach internetowych są dużo za wysokie dla tego ograniczyłem do minimum ogłaszanie samochodów w płatnych portalach otomoto czy olx

20. Ogłaszałem samochody na sprzedajemy.pl przez rok czasu w pakiecie najwyższym. Całkowity brak odzewu ze strony kupujących. Szukałem rozwiązań innych jednak robiąc rozeznanie wśród klientów szukali oni samochodu tylko na OtoMoto. Na allegro też ogłaszałem przez jakiś czas ale też bez większego rezultatu. Dużo klientów posiadam z polecenia ...samochodu mam drogie ale dobre i klienci to doceniają. Pozdrawiam

21. Ze sprzedajemy.pl samochody pl nikt nie dzwoni

22. Niektórymi autami jeżdżę z kartkami na szybie z napisem sprzedam i nr tel. Metoda skuteczna w około 10-20%

23. Większa ilość osób z polecenia wynika u mnie z dużej ilości sprowadzanych aut pod zamówienie

24. Niestety ale RZADNA ze stron które teoretycznie mogłyby konkurować z Otomoto nigdzie się nie reklamuje. Aby jakkolwiek stawić czoło gigantowi trzeba olbrzymich kwot na reklamy a małe firmy najzwyczajniej na to nie stać. Ale też nikt nie próbuje. Jedynymi którzy podjęli się reklamy to Motomi. Któremu mocno kibicowałem lecz coś poszło nie tak.

25. OLX i otomoto dla mnie to jedna-wspólna platforma. Dane są mocno szacunkowe, bo takich statystyk nie prowadziłem

26. Po utrzymywaniu konta przez około pół roku na sprzedajemy.pl i gratka miałem może około 5-6 telefonów z tych portali. Nie jestem potentatem ale zawsze mam w ofercie i na placu około 15 samochodów. Plac mieści się przy dość ruchliwej drodze i jest dobrze widoczny.

27. Wystawienie ogłoszeń na otomoto i olx jest po prostu wygodne i daje największe możliwości sprzedaży. Mimo ciągle rosnących cen większość osób zajmujących się handlem dalej będzie wystawiało na tych właśnie portalach. Pamiętam jeszcze czasy gdzie za 200zł netto był pakiet 100 ogłoszeń otomoto olx oraz Allegro... teraz niestety jest to cenowa katastrofa... Wydaje mi się że tworzenie nowych portali stron itp jest nie miarodajne i mało opłacalne ponieważ świadomość zwykłych ludzi szukających samochodów jest ograniczona do olx otomoto Allegro. Ponad to te portale wzbudzają u potencjalnych klientów większe zaufanie niż jakaś strona komisji wygrzebana z Google. Grupa olx ma monopol :)

28. Wystawiam na mobile.de - tam dwa ogłoszenia miesięcznie są darmowe, na eBay tak samo. A prawdziwy sztos to marketplace na FB i grupy tematyczne

29. Wynajmę serwer i stworzyć własną stronę. na wzór byłego portalu Tablica.pl. niestety ten portal sprzedał się firmie olx którego kapitał ponoć należy do allegro.. Ogłoszenia części za przysłowiową złotówkę ,auta ,motory , przyczepy ,maszyny po 5zł. Nazwałbym www.autopoland.pl najlepiej w formie jakiegoś stowarzyszenia z najważniejszym zapisem umowy ,że nigdy nie sprzeda się firmie typu allegro, ebay itp..

30. Przestałem korzystać z gratki, sprzedajemy- bo kontaktów prawie 0. Zrobiłem test - 2 tygodnie ogłoszeń wszędzie poza otomoto i zero kontaktu przy 6 ogłoszeniach. Niestety- pomimo niechęci do otomoto, muszę z nich korzystać, bo tylko z otomoto i olx są kontakty.... a teraz jeszcze wyłączyli możliwość przepłacania np. 500zł na raz do wykorzystania - trzeba kupować każde ogłoszenie oddzielnie. Pakiety komisowe są zupełnie bez sensu, wychodzi nawet drożej niż kupowanie pojedynczych ogłoszeń, nie korzystam z tej oferty więc wcale (mam z reguły do 10 aut)

31. Nie czas na robienie statystyk. Trzeba przeciwdziałać nawykowi szukającego samochodu aby otwierał w 1 kolejności gratkę ,auto.pl. sprzedajemy.pl i zapomniał o istnieniu Otomoto oraz olx zrobiły z nas dojne krowy. Płacimy rocznie od 36 do 300 tys zł może i więcej .Polski autohandel powinien jako priorytet zająć się tym tematem. Priorytetem naszych przedstawicieli powinno być zajęcie się tą sprawą. Każda firma powinna mieć reklamę zainstalowaną z adresem gratki bądź sprzedajemy bądź auto.pl. Poinformować swoich byłych teraźniejszych klientów o nie wystawianiu ofert na otomoto i olx

32. Dodaję zawsze pakiet olx/otomoto więc nie wiem z którego z tych dwóch mam klientów
33. Stop monopol Otomoto.PL
34. Ogłoszenia są znacznie za drogie! Na otomoto mam często problemy przy dodawaniu zdjęć czy chociaż podczas korzystania z wyszukiwarki.
35. Na Allegro mam inny nr telefonu i nikt nie dzwoni. Wyświetlenia są.
36. Gratka ma potencjał
37. Otomoto już przesadza z cenami. Mają monopol puki co. Zrezygnowałem z pakietów dealera bo są drogie i niesprawiedliwe. Wystawiam pojedyncze ogłoszenia od dwóch lat.
38. Dane z 2018 roku gdy jeszcze prowadziłem Outlet
39. Widzę w ostatnim czasie duży potencjał portali ogłoszeniowych Allegro.pl oraz Sprzedajemy.pl. Zanim moje ogłoszenie ląduje na OtoMoto, wystawiam wcześniej na dwa w/wym portale i sporo samochodów sprzedaje dzięki nim. Na Samochody.pl również wystawiam ale niestety klientów z tego portalu brak. Pytam klientów gdzie znaleźli ogłoszenie stąd też wiem, że bez OtoMoto/OLX można się obejść. Pozdrawiam
40. Portal OtoMoto jak i cała grupa OLX czyli jeden właściciel ma monopol i dlatego reguluje swoje ceny w sposób dowolny. Ponadto stosuje nie uczciwą praktykę regulowania widoczności ofert promowanych i wyróżnionych tłumacząc to błędami systemu lub chwilowymi usterkami technicznymi. W praktyce płacimy wszyscy za promowanie i wyróżnienia ogłoszeń które często są nie widoczne tak jak reguluje to dodatkowo płatna oferta promowań i wyróżnień. Im bardziej promowane oferty tym większa szansa na pozyskanie klienta i tym większy rachunek w OtoMoto. Jednak nie zawsze działa to uczciwie ze strony serwisu.